

Réalise le projet

ENTREPRISE A VENDRE / A ACHETER

Soutenu par les fonds européens LEADER :



[https://ec.europa.eu/agriculture/rural-development-2014-2020\\_fr](https://ec.europa.eu/agriculture/rural-development-2014-2020_fr)

## I. ENTREPRISE A VENDRE

CIBLE : Cédants

OBJECTIF : vendre son entreprise

Le cédant devra être acteur de sa transmission, établir son diagnostic avec un conseiller expert de la CMA, force et faiblesse.

Valoriser l'existant, « relooker » l'entreprise et proposer des évolutions possibles, être visionnaire.

Présentation numérique, plus dynamique, plus percutante de son entreprise à vendre (web, radio locale, annonce sur magazine interne CMA ...)

Lui proposer des outils de financement

Campagne de communication (réseaux sociaux, radio locale, mairie,.....BON COIN...)

MOISSON D'ENTREPRISE A VENDRE

Systématiser les visites d'entreprises des plus de 58 ans à 62 ans sur la Déodatie, compte tenu du départ en retraite qui recule.

Répondre individuellement aux entreprises, car elles souhaitent des conseils personnalisés, car leur projet est confidentiel.

Calendrier : 2° SEMESTRE 2016 et 1 et 2° SEMESTRE 2017

## II. ENTREPRISE A ACHETER

Cible : jeunes diplômés, salariés des entreprises artisanales, ...demandeurs d'emplois,....repreneurs identifiés dans nos bases de données

Sensibiliser les jeunes dans les CFA, lycées professionnels et les IUT, les inviter à une table ronde, insérer une rencontre annuelle par établissement, ils pourront s'abonner à des alertes, déposer des profils d'entreprise à reprendre.

TRANSMISSION DATING (confronter l'offre des entreprises et les demandes des repreneurs) en fin de journée début de soirée, ainsi les candidats à la reprise pourront rencontrer des cédants et les partenaires (avocats, experts comptables..) qui pourront apporter des conseils spécifiques aux repreneurs.

Des soirées thématiques avec des mini ateliers « Comment reprendre une entreprise », « les outils d'accompagnements », « les outils de financement...Prêt, caution, aides .... »

Calendrier : 2° SEMESTRE 2016 et 1 et 2° SEMESTRE 2017

## III. FINANCEMENT

Cette action entreprise à vendre / entreprise à acheter a bénéficié du soutien financier de l'Union européenne, LEADER. Cette aide a permis de créer de nouveaux outils de communication et des événements pour informer un large public sur la reprise d'entreprise et la préparation de la transmission. (repreneurs potentiels et cédants).